



E.W. NEU GmbH

Fachhandel & Werksvertretung für Werkzeuge und Maschinen



Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unseren Standort Ludwigsburg

Mitarbeiter im Außendienst

für den Verkauf von Werkzeugen und Betriebseinrichtungen für das
Verkaufsgebiet im Großraum Böblingen/Sindelfingen (m/w/d)

 **Direkteinstieg**

 **Vollzeit**

 **Ludwigsburg**

 **Ab sofort und unbefristet**

Die E.W. NEU GmbH ist eines der führenden Handelsunternehmen für die Beratung, Beschaffung und Lieferungen von Handwerks- und Industrieprodukten.

Neben Industriebedarf, Schweißtechnik, Arbeitsschutz, Werkzeugen und Elektrowerkzeugen gehören auch Werkzeugmaschinen zum Portfolio des historisch gewachsenen Familienunternehmens. Die Kompetenzen werden nicht nur in Deutschland, sondern auch weltweit in Anspruch genommen. Konstante Qualität der Produkte und Dienstleistungen ist einer der Erfolgsfaktoren der E.W. NEU GmbH.



Zentrale Worms

Cornelius-Heyl-Str. 58
67547 Worms
Tel. 06241-9102-0
Fax 06241-9102-99
info@werkzeug-neu.de



Niederlassung Speyer

Tullastr. 47
67346 Speyer
Tel. 06232-6423-0
Fax 06232-6423-24
speyer@werkzeug-neu.de



Niederlassung Ludwigsburg

Leonberger Str. 46
71638 Ludwigsburg
Tel. 07141 - 921661
Fax 07141 - 902515
ludwigsburg@werkzeug-neu.de

Website www.werkzeug-neu.de
Shop www.werkzeug-bestellen.de
LinkedIn www.linkedin.com/company/ewneu
Facebook www.facebook.com/ewneu
Instagram www.instagram.com/e.w.neu.gmbh

IHR FACHPROFIL

Sie besitzen eine technische Ausbildung mit fundiertem kaufmännischem Wissen oder eine kaufmännische Ausbildung mit technischem Hintergrund und einschlägiger Berufserfahrung.

IHR PERSÖNLICHES PROFIL

- Kundenorientiert, konfliktfähig, teamfähig
- Freundliches, offenes Auftreten sowie eine sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- Verantwortungsbewusst und zielstrebig
- Genaue und zuverlässige Arbeitsweise
- Gute und schnelle Auffassungsgabe
- Verhandlungsgeschick und Reisebereitschaft bei Bedarf
- Erfahrung im Bereich Werkzeuge, Werkzeugmaschinen und Betriebseinrichtungen

IHRE AUFGABEN

- Verkauf und Beratung unserer Werkzeuge, Maschinen, Betriebseinrichtungen, Arbeitsschutz und Industriebedarf.
- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenkontakte
- Gewinnung von Neukunden
- Lösen von kundenspezifischen technischen Aufgaben durch das Anbieten geeigneter Werkzeuge
- Aufbereitung von Angeboten im Zusammenhang mit Kundenanfragen
- Angebotsnachverfolgung
- Rahmenvertragsverhandlungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Intensive Zusammenarbeit mit dem Innendienst und den Herstellerspezialisten
- Bearbeitung von Kundenreklamationen

WIR BIETEN

- Eigenverantwortliches Arbeiten sowie flexible Arbeitszeitgestaltung
- Eine attraktive Vergütung mit jährlichen Mitarbeitergesprächen
- Einen Dienstwagen mit der 1%-Regelung zur dienstlichen und privaten Nutzung
- Die gesamte Technische Ausstattung (Surface, Handy usw.)
- Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen

Gerne besprechen wir die genauen Details der Stelle in einem persönlichen Gespräch mit Ihnen. Wir freuen uns darauf Sie kennen zu lernen!

Senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse & Praktika) an:

Frau Jutta Brückner (bewerbung@werkzeug-neu.de)

Datenschutzhinweise: www.werkzeug-neu.de/datenschutz-bewerbung