



# E.W. NEU GmbH

Fachhandel & Werksvertretung  
für Werkzeuge und Maschinen



Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unseren Standort Worms

## Gebietsverkaufsleiter im Außendienst

für Werkzeuge und Betriebseinrichtungen  
im Verkaufsgebiet Nordrhein-Westfalen (m/w/d)

Die E.W. NEU GmbH ist eines der führenden Handelsunternehmen für die Beratung, Beschaffung und Lieferungen von Handwerks- und Industrieprodukten.

Neben Industriebedarf, Schweißtechnik, Arbeitsschutz, Werkzeugen und Elektrowerkzeugen gehören auch Werkzeugmaschinen zum Portfolio des historisch gewachsenen Familienunternehmens.

Die Kompetenzen werden nicht nur in Deutschland, sondern auch weltweit in Anspruch genommen. Konstante Qualität der Produkte und Dienstleistungen ist einer der Erfolgsfaktoren der E.W. NEU GmbH.



### Zentrale Worms

Cornelius-Heyl-Str. 58  
67547 Worms  
Tel. 06241-9102-0  
Fax 06241-9102-99  
info@werkzeug-neu.de



### Niederlassung Speyer

Tullastr. 47  
67346 Speyer  
Tel. 06232-6423-0  
Fax 06232-6423-24  
speyer@werkzeug-neu.de

**Website** [www.werkzeug-neu.de](http://www.werkzeug-neu.de)  
**Shop** [www.werkzeug-bestellen.de](http://www.werkzeug-bestellen.de)  
**Facebook** [www.facebook.com/ewneu](http://www.facebook.com/ewneu)  
**Instagram** [www.instagram.com/e.w.neu.gmbh](http://www.instagram.com/e.w.neu.gmbh)

### IHR FACHPROFIL

- Technische Ausbildung mit fundiertem kaufmännischem Wissen oder Kaufmann mit technischem Hintergrund und einschlägiger Berufserfahrung

### IHR PERSÖNLICHES PROFIL

- Kundenorientiert, konfliktfähig, teamfähig
- Freundliches, offenes Auftreten sowie eine sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- Verantwortungsbewusst und zielstrebig
- Genaue und zuverlässige Arbeitsweise
- Gute und schnelle Auffassungsgabe
- Verhandlungsgeschick und Reisebereitschaft

### IHRE AUFGABEN

- Verkauf und Beratung unserer Werkzeuge, Maschinen, Betriebseinrichtungen, Arbeitsschutz und Industriebedarf.
- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenkontakte
- Gewinnung von Neukunden
- Lösen von kundenspezifischen technischen Aufgaben durch das Anbieten geeigneter Werkzeuge
- Aufbereitung von Angeboten im Zusammenhang mit Kundenanfragen
- Angebotsnachverfolgung
- Rahmenvertragsverhandlungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Intensive Zusammenarbeit mit dem Innendienst und den Herstellerspezialisten

### WIR BIETEN

- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Flexible Arbeitszeitgestaltung
- Dienstwagen
- Fachliche und persönliche Gestaltungsspielräume
- Intensive Einarbeitung in einem seit 70 Jahren aktiven, bestens etablierten und dynamischen Unternehmen

Wir freuen uns darauf Sie kennen zu lernen!  
Senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse & Praktika) an:

**Frau Jutta Brückner ([bewerbung@werkzeug-neu.de](mailto:bewerbung@werkzeug-neu.de))**

Datenschutzhinweise: [www.werkzeug-neu.de/datenschutz-bewerbung](http://www.werkzeug-neu.de/datenschutz-bewerbung)